




WIM WIJLING

Leeuwerik 17, 5165KW Waspik 

+31 (0)6 52885993 

Wim@Wijlinginkoopadvies.nl 

www.linkedin.com/in/wimwijling 

www.wijlinginkoopadvies.nl 



IK

ben een gedreven en resultaatgerichte professional die inkoop vraagstukken op een zorgvuldige wijze benaderd, hierbij rekening houdend met de wensen vanuit de organisatie. Ik ben resultaatgericht, weet goed onderscheid te maken tussen hoofd- en bijzaken, ben analytisch en heb een vleugje perfectionisme over me. In een dynamische omgeving kom ik goed tot mijn recht, het neerzetten van een goed functionerende inkoopafdeling of het behalen van een goed inkoopresultaat geeft mij energie. Naast het inkoop vak heeft huisvesting mijn warme belangstelling. Ik beschik inmiddels over ruime ervaring op het gebied van (her)huisvestingstrajecten waar uiteenlopende eisen een rol spelen.

Ik ben geboren in 1963 in Leiden en woon in Waspik. Ik ben getrouwd met Marian en heb twee kinderen, Willem (16) en Maud (14).



OPLEIDING

Afgestudeerd | RIO

1983 - 1985

MDS

Purchaser | NEVI

1997 - 1997

Nevi 1

Purchaser | NEVI Academy

2006

In company training Achmea Inkoopactieplannen in de Zorg

Projectmanagement | Achmea Academy

2002

Interne opleiding tot projectmanager gebaseerd op PRINCE

Leergang Praktisch leidinggeven | Achmea Academy

2003



ERVARING

Owner/Founder | Wijling Inkoop Advies

AUG 2013 - HEDEN

Wijling Inkoop Advies is een no nonsens organisatie die oplossingen biedt voor inkoopvraagstukken van uiteenlopende aard. Vrijwel iedere organisatie heeft te maken met inkoop. Of dit nu het briefpapier is of de grondstoffen voor een te produceren product. Met 25 jaar ervaring aan boord zijn veel onderwerpen al voorbijgekomen en werkt Wijling Inkoop Advies met de wetenschap dat voor iedere inkoopvraag een passend antwoord is. Bent u op zoek naar een antwoord op een inkoopvraag? Neem contact met ons op.

Inkoopmanager AI/Projectmanager herhuisvesting | RDC

AUG 2016- HEDEN

RDC Group is een van de grootste informatiseerders van de mobiliteit- en financiële sector in de Benelux. RDC biedt slimme diensten op het gebied van voertuigen (waaronder voertuiggegevens, voertuighistorie, voorraadmanagement, reparatie-, onderhoud- en bestelprocessen) en de voertuigmarkt (waaronder klantcontactbeheer, markt- en managementinformatie). CaRe-Mail en OBS-VM zijn hierbij aansprekende voorbeelden. RDC maakt gebruik van state-of-the-art informatiesystemen en omvangrijke gegevensregisters Belangrijke aandeelhouders van RDC zijn RAI Vereniging en Bovemij, toonaangevend in mobiel Nederland.

Binnen RDC ben ik het inkoopproces aan het implementeren. Dit is begonnen met benoemen van contracteigenaren en vervolgens deze contracten heronderhandelen, het behaalde resultaat in een nieuw contract vastleggen en dit contract in het contractmanagement systeem opnemen. Parallel hieraan wordt de bestaande huisvesting van RDC gerenoveerd. Er wordt een nieuwe lichte, frisse op flexibel werken gebaseerde werkomgeving gecreëerd die faciliteert aan de Agile (devops) manier van werken. Van dit prachtige project ben ik projectleider en inkoper.

Inkoopmanager AI/Projectmanager herhuisvesting | Vancis

JAN 2018 - HEDEN

Vancis biedt hoogwaardige IT-diensten aan instellingen in het onderwijs, de zorg en het onderzoeksveld. Met ruim veertig jaar ervaring en een sterke specialisatie is alles bij ons in goede handen. Wij kennen uw sector als geen ander, spreken uw taal én zijn op de hoogte van de laatste IT-ontwikkelingen. Het resultaat? Minder zorgen, meer efficiëntie en tevreden gebruikers.

Binnen Vancis ben ik het inkoopproces aan het implementeren. Dit is begonnen met benoemen van contracteigenaren en vervolgens deze contracten heronderhandelen, het behaalde resultaat in een nieuw contract vastleggen en dit contract in het contractmanagement systeem opnemen.

Tevens staan we aan de vooravond van een herhuisvestingstraject waarbij twee vestigingen, Amsterdam en Almere samengevoegd zullen worden in één nieuwe locatie. Deze locatie voldoet aan alle eisen van de huidige tijd en faciliteert maximaal aan de wijze van werken van Vancis.

Organisatie Adviseur | Within Temptation

JAN 2017 - HEDEN

Within Temptation is een Nederlandse symfonische-metalband en een van de succesvolste bands in het genre. Within Temptation is in 1996 opgericht door Sharon den Adel en gitarist Robert Westerholt. Zij worden wel het beste Nederlandse export product op muziek gebied genoemd. Zij hebben dan ook meermalen de Conamus Export Prijs gewonnen. Naast deze prijs heeft de band een scala aan awards gewonnen in zijn bestaansgeschiedenis.

Within Temptation heeft het management in eigen beheer genomen. Zij hebben ervoor gekozen om alleen met freelancers te werken. Mij hebben ze gevraagd om dit te organiseren en er een goed functionerend bedrijf van te maken.

Purchaser | Travel Inventive

APR 2017 - AUG 2017

Buitenlandse schoolreizen organiseren doen we al even bij Travel Inventive. Dat kunnen we inmiddels heel goed. En dit blijven we zeker doen. In 20 jaar realiseerden we zo'n 5000 schoolreizen. Onze droom gaat verder. Ons team droomt van impactvolle schoolreizen voor onze jonge doelgroep. Schoolreizen die iets losmaken en jongeren tot nadenken stemmen. Zo helpen we jongeren op reis, buiten hun vertrouwde omgeving, hun passies te vinden en te volgen. Op zoek naar datgene wat hen daadwerkelijk drijft.

Travel Inventive heeft mij benaderd met een specifiek inkoopvraagstuk, een benchmark uitvoeren voor de busreizen en deze eventueel opnieuw inkopen. Binnen een doorlooptijd van 4 maanden hebben we gezamenlijk de markt in kaart gebracht en hebben we gekozen voor een dual sourcing oplossing.

Purchaser | Innovam

NOV 2008 - AUG 2017

Als hoofd inkoop was ik verantwoordelijk voor de totale inkoop binnen Innovam. Samen met de inhoudelijk verantwoordelijke werden inkooptrajecten gelopen. Maar ook jaarlijkse leveranciersbeoordelingen en de daarbij behorende evaluatiegesprekken werden gezamenlijk uitgevoerd. Binnen het complete inkoopveld binnen Innovam verdiende Facilitair beheer bijzondere aandacht enerzijds door het grote volume anderzijds door mijn expertise op dit vlak. Naast het inkopen van de facilitaire behoefte zoals bijvoorbeeld catering, schoonmaak, beveiliging en onderhoud in de breedste zin van het woord ben ik ook projectleider geweest van het herhuisvestingsproject waarbij de complete kantoorverdiepingen gestript en opnieuw opgebouwd zijn. In dit project ben ik verantwoordelijk

geweest voor de inkoop, de bouwbegeleiding maar ook de invoering van het nieuwe werken. Hiervoor is een verandering van de mindset bij alle medewerkers nodig omdat te laten slagen. Na dit project ook geparticipeerd in de projecten voor de verbouwing van het bedrijfsrestaurant (350 zitplaatsen) en de centrale ontvangst en vergaderzalen.

Account Manager | Kusch+Co

JAN 2007 - OKT 2008

Wij zijn een toonaangevend bedrijf op het gebied van projectinrichtingen op de Duitse en internationale markt. In onze hoofdvestiging in de Duitse stad Hallenberg vervaardigen wij samen met momenteel ongeveer 300 medewerkers sinds 1939 kwalitatief hoogwaardige zitmeubelen, tafels en tafelopstellingen die zich kenmerken door een combinatie van design en functionaliteit. Al méér dan 200 internationale luchthavens hebben de banken van Kusch+Co uitgekozen om hun publieke ruimtes en terminals in te richten. Op het gebied van Airport Seating zijn wij uitgegroeid tot één van de wereldmarktleiders.

Als accountmanager heb ik het zuiden van Nederland onder mijn hoede gehad ik richtte daarbij op dealers maar ook op eindgebruikers met name in de zorg.

Inkoper Zorg | Achmea Zorg

JAN 2005- DEC 2006

Direct na de invoering van de basisverzekering moest de marktwerking vorm gaan krijgen. Dat betekende dat er op andere wijze gecontracteerd moest gaan worden. Niet alleen op basis van capaciteit en funding maar ook op basis van de hoogte van de kosten per verrichting. Ik heb in deze periode Tandheelkunde en aanvullende verzekeringen ingekocht. Dit hield vooral in beleid bepalen en vaststellen hoe we in de toekomst dit wilden inkopen en hierover onderhandelingen starten met zorgverleners.

Teamleider | Achmea ATOP

JAN 2004- DEC 2004

In voorbereiding op het nieuwe zorgstelsel is mij gevraagd om een ATOP team in Rotterdam te gaan aansturen (Applicatiebeheer, Procesbeheer, Tabellenbeheer, Opleidingen en Procesbeheer). Er moest voor de ingangsdatum van de nieuwe zorgverzekeringswet een compleet nieuw declaratiesysteem gebouwd worden. Met name de medewerkers binnen de ATOP teams speelde hier een grote rol in. Zij bouwden het systeem en testte het. Deze nieuwe processen werden vastgelegd en gepubliceerd door de procesbeheerders. Vervolgens werd de vertaalslag gemaakt naar de operationele afdelingen d.m.v. de opleiders die deze collega's bekend maakten met de nieuwe systemen.

Purchaser Achmea Facilitairbedrijf | Achmea

SEP 1993- DEC 2004

Gestart bij Zilveren Kruis in Noordwijk als assistent inkoper en uitgegroeid naar Hoofd Inkoop regio west voor Achmea. Tijdens deze periode leiding gegeven aan 5

medewerkers op de afdeling inkoop. Deze afdeling bediende het westen van Nederland. Hier waren o.a. Staal Bankiers, Zilveren Kruis, PVF pensioenfonds en DVZ zorgverzekeringen gevestigd. Het inkopen richtte zich vooral op de contractering van partijen binnen het facilitaire, ICT, marketing en HRM werkveld. Gedurende deze periode ben ik een aantal malen projectleider geweest van grote huisvestingsprojecten. In deze verbouwingen ging het o.a. om het aanbrengen van nieuwe installaties en het compleet nieuw inrichten van gebouwen.

Sales | Dawidenko

1988 - 1993



SKILLS

- ✓ Inkoop in de breedste zin van het woord
- ✓ Onderhandelingsvaardigheden
- ✓ Coaching
- ✓ Integer
- ✓ Samenwerken
- ✓ Conceptueel denken
- ✓ Projectmanagement
- ✓ (Project)Planning
- ✓ Resultaat Gericht
- ✓ Ambitieuus